

■ **SERVICES.** AVEC LES APPS HI-FROM ET MYVIZITO, SA JEUNE ENTREPRISE INNOVE ET SÉDUIT PROFESSIONNELS ET VISITEURS.

## LE E-TOURISME, FILON D'EVELYNE SORASIO



Rédaction

Pourquoi s'être lancé dans l'aventure de l'entrepreneuriat? Quand on pose la question à Evelyne Sorasio la réponse est simple: « Je m'ennuyais dans mes fonctions ! ». Responsable informatique pendant 20 ans pour un grand équipementier automobile, elle décide donc de se lancer en créant sa propre activité, s'inscrit au cours du soir de l'IAE à Nice pour préparer un Master Administration des Entreprises. Evelyne Sorasio sait dès le départ vers quel secteur elle va se tourner: « Le tourisme, car c'est un domaine porteur sur la Côte d'Azur. Ou plutôt le e-tourisme... ».

L'idée de créer Hi-From, application et plate-forme internet de conciergerie virtuelle à destination des hôtels, campings ou résidences hôtelières, lui vient... en vacances au Club Med: « En me connectant à leur réseau, je me suis aperçu qu'il n'y avait pas moyen d'envoyer des cartes postales virtuelles à mes amis. J'ai réalisé alors que ce médium était sous-utilisé, alors qu'il était le moyen parfait pour permettre à l'hébergeur de proposer des services supplémentaires ». Evelyne Sorasio développe donc l'application et la plate-forme Hi-From. Puis pour créer en décembre 2014 son entreprise à Beausoleil, elle se fait accompagner par la CCI, accom-

plissant les phases 1 et 3 du parcours Nacre (Nouvel Accompagnement pour la Création et la Reprise d'Entreprises) et s'associe avec deux personnes: l'une est chargée de la partie administrative et financière et l'autre de la commercialisation. Révélé par le Smart App Contest, concours créé par la Métropole Nice Côte d'Azur et Telecom Valley, le succès de ce nouveau service de conciergerie est immédiat. « Notre métier, c'est d'améliorer la satisfaction des clients pendant leur séjour ».

Dans cette logique, Evelyne Sorasio et son équipe ont lancé depuis quelques mois une nouvelle application gratuite, basée sur un moteur innovant d'intelligence collaborative: MyVizito. « L'utilisateur remplit son profil, indique ses centres d'intérêt et l'application lui propose un circuit de visite adapté dans la ville où il se rend ou se trouve, qui s'améliore et s'enrichit au fur et à mesure des retours et commentaires des usagers. » Un projet s'adressant notamment aux croisiéristes et déjà soutenu par la Telecom Valley, la CCI Nice Côte d'Azur certains Offices de Tourisme ou encore JC Decaux. Pour essayer MyVizito, les visiteurs peuvent se rendre sur le mobilier urbain interactif installé, à proximité de la station de tramway Gare Thiers. MyVizito est téléchargeable 7j/7 et 24h/24 par le grand public sur mobile, grâce à un QRcode disponible sur un totem à proximité. ■

<https://hi-from.com/>  
06 18 60 26 61

### Vous aussi, vous avez un projet de création, reprise ou transmission ?

Testez votre projet avec l'autodiagnostic en ligne sur [www.ccinice-cote-azur.fr](http://www.ccinice-cote-azur.fr) et participez à la formation-action «5 jours pour entreprendre», avec les experts du pôle entreprendre de la CCI Nice Côte d'Azur.

20, bd Carabacel 06000 NICE - Tél.: 0 800 422 222 - Fax: 04 93 13 21 02  
cession.reprise@cote-azur.cci.fr

### ■ NÉGOCE

**Négoce de matériel pour le bâtiment** Réf. 062C0245  
Ville Effectif: 2  
CA: 213 000 € / Prix: 100 000 €  
Cause retraite, cède fonds de commerce d'une entreprise spécialisée dans le négoce de matériel pour le bâtiment, créée en 1974. Forte notoriété auprès de professionnels (entreprises et collectivités), site internet performant, fortes marges, potentiel de développement sur un marché porteur.

**Négoce de carrelage : importation directe et distribution** Réf. 061C0127  
Ville Effectif: 4  
CA: 1 150 000 € / Prix: A définir selon l'option choisie  
Cause retraite, cède parts sociales (minoritaire ou majoritaire) d'une société spécialisée dans l'importation et le négoce de carrelage. Progression importante et constante du CA depuis la création. Profil reprenneur : associé actif avec des compétences commerciales (apport minimum : 250 000 €).

**Négoce de revêtements de sols Zone industrielle** Réf. 062C0233  
CA: 1 250 000 € / Prix: 380 000 €  
Effectif: 2  
Changement d'activité, cède parts sociales d'une société spécialisée dans le négoce de revêtement de sols. Clientèle de particuliers à 80%. Show-room de 300 m<sup>2</sup>, réserve de 400 m<sup>2</sup> situé en bord de route passante avec parking privatif.

**Vente et réparation grandes cuisines professionnelles** Réf. 062C0226  
Ville Effectif: 3  
CA: 780 000 € / Prix: 400 000 €  
Cause retraite, cède parts d'une société, spécialisée dans la vente et réparation de cuisines professionnelles. Clientèle internationale : collectivités, yachting, grandes villas. Les contrats d'entretien apportent une récurrence du CA.

**Distribution de matériels de ventilation Zone industrielle** Réf. 061C0204  
CA: 1 500 000 € / Prix: 250 000 €  
Effectif: 4  
Cause retraite : cède fonds de commerce d'une société, créée en 1996, ayant pour activité la distribution de matériel pour la climatisation, le chauffage, la ventilation, études et réalisations de ventilation et climatisation industrielles. L'entreprise dispose de deux agences, implantées dans des villes du sud de la France.

**Vente et installation de cuisines professionnelles** Réf. 1587P0105  
Zone industrielle Effectif: 5  
CA: 2 000 000 € / Prix: 650 000 €  
Cause changement d'activité, cède parts sociales d'une société spécialisée dans l'étude, la vente et l'installation de cuisines professionnelles. Le chiffre d'affaires est en hausse et bonne rentabilité.

### ■ COMMERCE

**Tabac Jeux** Réf. 062C0244  
Ville Effectif: 0  
CA: 220 000 € / Prix: 350 000 €  
Raisons familiales, cède fonds de commerce de tabac, jeux, bimbelerie, vente Nice-Matin. Clientèle de quartier, de passage et touristique, situé dans un quartier commerçant, en centre-ville.

**E-commerce de dessous féminin** Réf. 062C0242  
Activité à transférer Effectif: 0  
CA: 500 000 € / Prix: 230 000 €  
Changement d'activité, cède parts sociales d'une société de-commerce spécialisée dans les dessous féminins. Marques renommées. Stock : 110.000 euros. Pas d'effectif à reprendre, activité transférable. Profil du reprenneur : commercial/marketing.

**Matériaux de construction bricolage** Réf. 064C0231  
Arrière-pays mentonnais Effectif: 4  
CA: 530 000 € / Prix: 250 000 €  
Raison personnelle, cède fonds de commerce de vente de matériaux de construction et bricolage. Clientèle de particuliers à 80%. Peu de concurrence dans la zone de chalandise. Profil du reprenneur : polyvalence et connaissances dans le secteur d'activité. Permis poids lourds, CACES, pelle et grue.